

20.10

воскресенье

с 10:00

до 18:00

Приглашаем на семинар-практикум
по гармонизации себя и своей жизни

Стресс? Выход есть! Собери себя НОВУЮ!



Стрессы — часть нашей жизни. Но обычный повседневный уровень стресса начинает иногда зашкаливать, когда возникают проблемы в жизни, на работе, в семье, в отношениях.

Этот курс для женщин, которые хотят:

- освободиться от лишнего напряжения и стрессов в своей повседневной жизни;
- сохранять физическое здоровье;
- научиться управлять эмоциями и мыслями;
- стать хозяйкой своей жизни, наполнять ее любовью и радостью.

На занятиях вы получите ответы на вопросы:

- Любые ли стрессы вредны?
- Надо ли с ними бороться?
- Можем ли мы регулировать уровень собственного стресса?
- Каким образом перевести негативную энергию стресса в положительную, творческую?

Программа Семинара-практикума

В теоретической части

Вы узнаете, что такое стресс, познакомитесь с механизмами работы и стадиями развития стресса, определите уровень собственного стресса, создадите свой символ здоровья.

В практической части

Вы узнаете, как влияет стресс на

- физическое, - эмоциональное,
- ментальное, - духовное тело человека.

Получите инструменты:

упражнения и практики, которыми научитесь пользоваться, чтобы вовремя очищать тела от напряжения и наполнять его здоровой энергией.

Отдел продаж
Торговый зал

(812) 611-10-75

Учебный центр

(812) 611-09-61
(909) 585-00-89

Санкт-Петербург
Комсомола, 35
nikaprofi@nikaprofi.com
www.nikaprofi.ru

Nika
PROFI

ВСЕ СЕМИНАРЫ ПО ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЙ ЗАПИСИ!

17 СЕНТЯБРЯ, вторник
с 11:00 до 14:00

Практический семинар
по работе с пленочными восками

Преподаватель: Марина Клементьева

Презентационный мастер-класс по работе с пленочными восками, на котором будут представлены воски различных плотностей Beauty Image, в т.ч. новинка — Luxe Detox, с содержанием активированного угля и икры осетровых рыб, с возможностью дегустации.

Мастер-класс по депиляции данными восками.

Регистрация с 10:30 до 11:00. После 11:15 участники не допускаются. Надеемся на понимание.

**УСЛОВИЕ УЧАСТИЯ:
БЕСПЛАТНО!**

21 СЕНТЯБРЯ, суббота
10:30–16:00

Психология общения с клиентом

Преподаватель: Елизавета Дробышевская
Условие участия: стоимость 4 800 Р

**УСПЕШНОЕ ОБЩЕНИЕ С КЛИЕНТОМ
ИЛИ КАК СТАТЬ «СВОИМ МАСТЕРОМ»**

После участия в бизнес-тренинге вы сможете:

1. Выработать навыки уверенного поведения в процессе взаимодействия с коллегами и клиентами;
2. Освоить набор инструментов и технологий для успешной работы с коллегами и клиентами в трудных ситуациях;
3. Структурировать имеющиеся знания.

Содержание тренинга:

1. Определение эффективной коммуникации. Основные аксиомы межличностной коммуникации

- Определение «эффективная коммуникация» или когда нам нравится общение;
- Особенности устной коммуникации;
- Аксиомы коммуникации или основные законы общения;
- Каналы коммуникации;
- Как стать «своим» за несколько минут. Сонастройка.

При оплате до **06.09.19**
стоимость **3 600 Р***

2. Активное слушание как инструмент эффективной коммуникации

- Почему клиентам нравится, когда их слушают и слышат;
- Барьеры слушания;
- Основные виды слушания;
- Демонстрация активного и пассивного слушания;
- Приемы активного слушания;
- Модель 4-х ушей (факт, информация о себе, отношение, призыв)

3. Три позиции в межличностном общении

- Три позиции в межличностном общении;
- Что такое ассертивное (уверенное) поведение;
- Работа с собственными негативными эмоциями;
- Агрессивная, конструктивная и пассивная реакция на поведение другого человека;
- Я — высказывания как инструмент конструктивного взаимодействия.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ БОНУС:

Если от вашего салона на обучение идет 2 человека и более
ОБУЧЕНИЕ ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЯ БЕСПЛАТНО!

24 СЕНТЯБРЯ, вторник
11:00–15:00

Семинар-практикум
«Коллагены с отработкой»

Преподаватель: Марина Клементьева
Условие участия: стоимость 1 500 Р*

ПРОГРАММА ОБУЧЕНИЯ

Теоретическая часть:

- Обзор препаратов.
- Выбор вида коллагена в зависимости от проблематики кожи клиента. Отличительные особенности вида и подвида.
- Эстетика проведения процедуры.
- Порядок проведения процедуры.
- Показания, противопоказания и рекомендации.
- Необходимые материалы, аксессуары и оборудование для работы.

* При покупке продукции
в день семинара
марки COLLAGENE 3D на сумму от
6 900 Р— обучение В ПОДАРОК!

Практическая часть:

- Обучение основным методикам работы с коллагеновыми листами.
- Особенности нанесения коллагенов на сложные участки лица (разметка, раскройка): нос, глаза, подбородок, шея.
- Приобретение навыков работы с разными видами коллагенов (растворимые, нерастворимые).
- Нюансы проведения процедуры у мужчин.
- Правила пред и пост- ухода.
- Пошаговая отработка на модели/друг на друге зон: лицо, шея, декольте.
- Ценообразование и продвижение процедуры в салоне.
- Экономическое обоснование использования продукции в работе.
- Рекомендуемые цены.

26 СЕНТЯБРЯ, четверг
11:00–15:00

Мастер-класс:
Пилинги + экспресс маски

Преподаватель: Марина Клементьева

ПИЛИНГИ:

Варианты проведения процедур, в зависимости от особенностей и типа кожи клиента. Комплексное решение проблем пигментации

- эксфолиация;
- контроль над пигментацией;
- гидратация;
- регенерация кожи;
- защита от свободных радикалов;
- противовоспалительный эффект.
- Маска-пилинг для кожи лица 3F (3 функции) SKIN PEELING 3F MASK
- эффективное очищение жирной, комбинированной, проблемной кожи от загрязнений и избытка кожного сала;
- активное антибактериальное действие;
- выравнивание рельефа кожи;
- уменьшение пор и устранение воспалений;
- омолаживающее действие;
- активное отбеливание.

МАСКИ: (Испания, Корея, Япония)

- ревитализирующая;
- пептидная;
- бета-глюкановая;
- неинвазивная карбокситерапия CO²;
- водородная;
- биоцеллюлозная.

Мастер-класс по нанесению и внедрению препаратов.

Скидки на продукцию в день мастер-класса

**УСЛОВИЕ УЧАСТИЯ:
БЕСПЛАТНО!**

Регистрация с 10:30 до 11:00. После 11:15 участники не допускаются. Надеемся на понимание.

Преподаватель: Елизавета Дробышевская

Условие участия: стоимость 6 000 ₽

ОСНОВЫ РУКОВОДСТВА. ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ЛЮДЬМИ И ПРОЦЕССАМИ

Успешная деятельность руководителя напрямую зависит от того, какими ресурсами и технологическими инструментами он владеет. В свою очередь, уровень успешности руководителя зависит от того, какие ресурсы и технологические инструменты он выбирает в конкретной ситуации, и насколько виртуозно он умеет их применить на практике.

Данный тренинг позволяет определить круг необходимых для каждого руководителя ресурсов и инструментов и научить применять их на практике. Опытные руководители получают возможность определить свои зоны развития и скорректировать действия. Начинающие руководители получают полное представление об основных инструментах, необходимых для успешного руководства сотрудниками.

Цели обучения

- Освоение необходимого набора инструментов и технологий для организации работы сотрудников.
- Ознакомление с основными этапами цикла управления, с точки зрения их практического применения.
- Формирование оптимальной модели отношений в коллективе.
- Умение определять и применять на практике оптимальный стиль руководства.
- Определение индивидуальных точек развития в области управления персоналом.

Результаты участников тренинга

1. Участники осознают, что такое «управленческая позиция».
2. Участники знают, из каких основных этапов состоит цикл менеджмента.
3. Участники знают цели и задачи каждого этапа.
4. Участники знают, какие инструменты следует применять на каждом этапе менеджмента.
5. Участники умеют применять на практике модель ситуационного управления.

ПРОГРАММА ТРЕНИНГА:

Управленческая позиция. Роли и функции руководителя.

Цикл менеджмента

- Роли и функции руководителя.
- Личные качества руководителя.
- Необходимые навыки руководителя.
- Основные функции руководителя.
- Роли руководителя в деятельности предприятия.
- Цикл менеджмента. Основные этапы цикла менеджмента.

Деловая игра «Задание для сотрудников»

Постановка целей. Планирование

— Постановка целей по методу SMART.

Упражнение «Дерево целей».

Организация рабочего процесса

— Факторы, определяющие основные стили руководства

— От чего зависит выбор стиля руководства.

— Определение понятия «Уровень зрелости сотрудника».

— Факторы, влияющие на уровень степени зрелости сотрудников.

— Взаимосвязь степени зрелости сотрудников и выбора стиля руководства.

— Эффективная организация работы сотрудников в конкретной ситуации.

— Типичные ошибки при принятии управленческих решений.

Элементные упражнения, направленные на определение собственного стиля руководства, уровня зрелости сотрудника и выбора стиля руководства в конкретной ситуации.

Контроль за деятельностью сотрудников

— Понятие контроля.

— Виды контроля.

— Инструменты контроля.

— Обратная связь как важный элемент контроля.

— Положительная и отрицательная обратная связь как элемент контроля и управления.

Бизнес кейс. «Контроль задания». Ролевая игра «Обратная связь сотрудникам».

Методы проведения

Командные упражнения, деловые игры, выполнение заданий в мини-группах, разбор реальных ситуаций, кейсов, интерактивные мини-лекции, разбор видеофрагментов.

Соотношение теории к практике 20/80

При оплате до **13.09.19**

стоимость **5 000 ₽***

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ БОНУС:

Если от вашего салона на обучение идет 2 человека и более

СКИДКА ОТ СТОИМОСТИ 10% !

01 ОКТЯБРЯ, вторник
10:30–14:00

Пирсинг. Стандартные проколы.
International Connection

Преподаватель: Сергей Талбузин
Условия участия: стоимость 6 000 ₽

Занятие по системе «МАСТЕР—УЧЕНИК—МОДЕЛЬ»,
от 1 до 3 обучающихся, с отработкой проколов!

На семинаре проводится обучение проколам:

- пупок, - язык,
- нос, - губа
- ухо, - бровь

- Правильный подбор украшений, инструментов и расходных материалов.;
- Правила и средства асептики и антисептики;
- Противопоказания к процедуре;
- Техника проведения проколов.;
- Возможные осложнения и их предупреждение.;
- Послеоперационный уход.;
- Демонстрация и самостоятельная отработка 2-3 проколов на моделях при их наличии, остальные проколы отрабатываются на муляжах.

19 ОКТЯБРЯ, суббота
10:30–16:00

Психология общения с клиентом

Преподаватель: Елизавета Дробышевская
Условие участия: стоимость 4 800 ₽

**КОНСУЛЬТАТИВНЫЕ ПРОДАЖИ УСЛУГ И СРЕДСТВ
ДОМАШНЕГО УХОДА ДЛЯ СПЕЦИАЛИСТОВ
САЛОНОВ КРАСОТЫ
ИЛИ КАК УВЕЛИЧИТЬ СВОЙ ДОХОД**

После участия в бизнес-тренинге вы сможете:

- Ненавязчиво продавать услуги и средства домашнего ухода
- Увеличить число постоянных, довольных и рекомендующих Клиентов;
- Сформировать модель правильного поведения при продажах и оказании услуг Клиентам.

Программа тренинга:

1 . Создание КОНТАКТА с Клиентом

- Слагаемые первого впечатления и почему оно так важно;
- Как усилить энергетику и обаяние;
- Эффективные речевые и поведенческие модули для влияния на решения Клиента;

2 . Выявление ПОТРЕБНОСТЕЙ, желаний и мотивов Клиента

- Что предпочесть - сбор анамнеза или торговое интервью с Клиентом;
- Как точно понять Клиента и избавиться от интерпретаций;
- Чего боится Клиент и что именно нужно выявить, чтобы продажа состоялась;
- О чем важно спросить Клиента: речевые модули;
- О чем НЕ нужно говорить с Клиентом;
- Каковы секреты и ошибки на этапе выявления потребностей.

При оплате до **04.10.19**

стоимость **3 600 ₽***

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ БОНУС:

Если от вашего салона на обучение идет
2 человека и более

ОБУЧЕНИЕ ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЯ БЕСПЛАТНО!

20 ОКТЯБРЯ, воскресенье
10:00–18:00

Стресс? Выход есть! Собери себя **НОВУЮ!**

Преподаватель: Татьяна Лудкова
Условие участия: стоимость 3 500 ₽

СЕМИНАР ПРАКТИКУМ

Цель тренинга:

Освоить эффективные способы саморегуляции и выработать личную стратегию эффективной адаптации к кризисным ситуациям.

Полученные на тренинге знания и навыки помогут вам:

- Сохранять самоконтроль в сложных стрессовых ситуациях;
- Понять и прочувствовать особенности своих индивидуальных реакций на стрессы;
- Успешно противостоять давлению стрессов в своей повседневной жизни;
- Выбрать наиболее подходящие именно для вас инструменты управления уровнем стресса.

При оплате до **04.10.19**

стоимость **2 500 ₽***

26 ОКТЯБРЯ, суббота, воскресенье
27 10:00–18:00

Администратор — лицо компании.
Секреты мастерства.

Преподаватель: Елизавета Дробышевская

Условие участия: стоимость 9 000 ₽

АДМИНИСТРАТОР — ЛИЦО КОМПАНИИ. СЕКРЕТЫ МАСТЕРСТВА

Успех любого салона зависит от Ваших клиентов. И первый человек, который встречает клиента лично или по телефону — это администратор салона. Именно для того, чтобы администратор Вашего салона стал настоящим «лицом компании» мы приглашаем принять участие в тренинге «Администратор — лицо компании. Секреты мастерства».

1. Администратор – «лицо компании»

- Портрет идеального администратора;
- Личные качества администратора;
- Профессиональные качества администратора;
- Клиентоориентированность в работе администратора;
- Что такое «позиция на равных» в общении с клиентами и коллегами.

2. Основные коммуникативные умения администратора

- Два уровня в общении;
- Три канала передачи информации;
- Время для создания первого впечатления;
- Умение слушать и понимать.
Правила активного слушания;
- Умение говорить и убеждать.
Правила профессиональной речи.

3. Правила общения с коллегами

- Роль администратора в коллективе;
- Профессиональная позиция администратора в коллективе;
- Что нужно делать в общении с коллегами;
- Что можно делать в общении с коллегами;
- Что нельзя делать в общении с коллегами.

4. Правила телефонного общения с клиентами Особенности общения по телефону;

- Цель входящего звонка клиента;

Техника управления разговором по телефону;

При оплате до **04.10.19**

стоимость **6 000 ₽***

При оплате до **11.10.19**

стоимость **7 500 ₽***

- Правила входящего звонка;
- Цель исходящего звонка клиенту;
- Структура и правила исходящего звонка;
- Как сообщить клиенту о переносе времени или отсутствии мастера.

5. Личное общение с клиентом

- Правила первого впечатления;
- Встреча клиента;
- Прояснение запроса клиента;
- Создание комфортной обстановки для клиента;
- Информирование клиента. О чем нужно информировать. Для чего нужно информировать. Как нужно информировать;
- Как правильно презентовать цену услуги или товара для клиента;
- Расчет с клиентом после получения услуги;
- Предложение клиенту следующей записи;
- Выход из контакта с клиентом;
- Техника вежливого отказа клиенту.
- Ситуации, когда администратор вынужден отказать

6. Продажа товаров и услуг администратором

- Для чего нужно продавать товары и услуги;
- Когда нужно продавать товары и услуги;
- Алгоритм продаж товаров и услуг администратором салона.

7. Сложные ситуации в общении с клиентами и коллегами

- Причины возникновения сложных ситуаций;
- Почему сложная ситуация становится конфликтом;
- Правила поведения в сложных ситуациях.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ БОНУС:

Если от вашего салона на обучение идет 2 человека и более

ОБУЧЕНИЕ ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЯ БЕСПЛАТНО!

Прохождение руководителем данного тренинга, в дальнейшем, дает возможность контролировать работу администраторов и помогать им внедрять новые знания в свою деятельность.

Преподаватель: Елена Флоровская
Условие участия: стоимость 4 300 ₽

СОВРЕМЕННАЯ НОРМАТИВНАЯ БАЗА, МЕТОДЫ И СРЕДСТВА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ В ЦЕЛЯХ ВЫПОЛНЕНИЯ САНИТАРНО-ПРОТИВО-ЭПИДЕМИЧЕСКОГО РЕЖИМА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ИНДУСТРИИ КРАСОТЫ

При оплате до
18.10.19 стоимость **3 900 ₽***

ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ ВОЗМОЖНОСТЬ:

- узнать все об организации и контроле процесса соблюдения всех санитарных правил и норм;
- получить полную информацию, как исключить приостановку работы предприятия, штрафы, наказания и замечания при проверках Роспотребнадзора;
- узнать самую актуальную информацию по последним требованиям СанПиНа;
- узнать о требованиях к квалификации сотрудников (косметологов, мастеров педикюра/маникюра, парикмахеров);
- узнать, как повысить доверие клиентов и улучшить качество оказываемых услуг.

ДАТА В СЕНТЯБРЕ — ОКТЯБРЕ ПО ЗАПРОСУ

Базовые семинары. Обучение с нуля.

Преподаватель Марина Клементьева

Восковая депиляция	<p>Занятие по системе «мастер/ученик/модель», от 1 до 2 обучающихся. Теория и практическая отработка на модели. Способы и техники удаления волос, их преимущества и особенности. Показания и противопоказания. Обзор продукции для восковой депиляции — 4 типа воска — холодный, тёплый, горячий, пленочный, пред- и пост-ухода. Постановка рук во время отработки на модели депиляции ног, подмышечных впадин, классического бикини. Продолжительность: 4,5-5 ч.</p> <p>Стоимость обучения с отработкой — 3 500 ₽, по предварительной записи.</p>
Шугаринг (депиляция сахарной пастой)	<p>Занятие по системе «мастер/ученик/модель», индивидуальное. Практическое занятие. Отработка на модели депиляции сахарной пастой: область классического бикини, подмышечных впадин и голени ног. Продолжительность: 3 ч.</p> <p>Стоимость обучения с отработкой — 3 500 ₽, по предварительной записи.</p>
Косметический массаж лица	<p>Занятие по системе «мастер/ученик/модель». Обучение основам классического гигиенического (косметического) массажа лица с практической отработкой техник движений, «постановкой рук». Индивидуальный подход в обучении с учетом степени подготовленности обучающегося.</p> <p>Форма обучения: индивидуально Продолжительность: 2 дня, по 5 ч. Стоимость: 9 800 ₽</p> <p>Форма обучения: 3-6 человек Продолжительность: 2 дня, по 7 ч. Стоимость 8 000 ₽</p>
Парафинотерапия и комплексный уход за телом	<p>Занятие по системе «мастер/ученик/модель», от 1 до 2 обучающихся. Теоретическое и практическое занятие. Косметологические и лечебные воздействия парафинотерапии. Обзор продукции. Методика проведения парафинотерапии ног и рук, парафиновых масок на область лица. Уход за телом — парафанго, шокофанго. Отработка на модели (процедура парафинотерапии рук, ног и тело). Продолжительность: 3,5-4 ч.</p> <p>Стоимость обучения с отработкой — 3 500 ₽</p>

ДАТА В СЕНТЯБРЕ — ОКТЯБРЕ ПО ЗАПРОСУ

Базовые семинары. Обучение с нуля.

Преподаватель *Марина Клементьева*

Массаж головы и воротниковой зоны

Занятие по системе «мастер—ученик—модель», 1 - 2 обучающихся.

Теория и практическая отработка на модели или друг на друге.

Способы и техники массажа, их преимущества и особенности.

Работа с показаниями:

- усталость, напряжение мышц шеи и плечевого пояса из-за длительного нахождения в сидячем положении (сидячая работа, учеба);
- болезненные ощущения в области верхней части спины и шеи, если они имеют чисто «мышечный» характер и не связаны с воспалительными процессами;
- шейный остеохондроз;
- сидячий образ жизни, гиподинамия;
- профилактика выпадения волос и диффузную алопецию различной этиологии;
- нарушения сна, снижение общего тонуса, снижение уровня работоспособности;
- нарушение осанки, сколиоз в начальной стадии;
- вегето-сосудистая дистония (воздействие на рефлексогенные зоны);
- нарушения гормонального фона (вспомогательное средство) и др.

Показания и противопоказания. Обзор препаратов для работы.

Постановка рук и отработка движений во время отработки на модели.

Продолжительность: 4 ч.

Стоимость обучения с отработкой — 4 000 Р

Преподаватель *Сергей Талбузин*

Пирсинг Стандартные проколы

Занятие по системе «мастер/ученик/модель», от 1 до 3 обучающихся, с отработкой проколов!

На семинаре проводится обучение проколам:

- пупок, - нос
- ухо - губа
- язык - бровь

- Правильный подбор украшений, инструментов и расходных материалов.;
- Правила и средства асептики и антисептики;
- Противопоказания к процедуре;
- Техника проведения проколов.;
- Возможные осложнения и их предупреждение.;
- Послеоперационный уход.;
- Демонстрация и самостоятельная отработка 2-3 проколов на моделях при их наличии, остальные проколы отрабатываются на муляжах.

Стоимость обучения с отработкой — 6 000 Р, по предварительной записи.

Повышение квалификации.

Обучение после прохождения базового семинара.

Преподаватель *Марина Клементьева*

Восковая депиляция Глубокое бикини

Занятие по системе «мастер/ученик/модель», индивидуальное.

Депиляция зоны глубокого бикини. Техника нанесения и отличительные особенности работы с горячим и пленочным восками.

Проведение процедуры «с нуля» до завершающего этапа под руководством технолога.

Продолжительность: 4 ч.

Стоимость обучения с отработкой — 4 000 Р, по предварительной записи.

ДАТА В СЕНТЯБРЕ — ОКТЯБРЕЕ ПО ЗАПРОСУ

Повышение квалификации.

Обучение после прохождения базового семинара.

Шугаринг Глубокое бикини	Занятие по системе «мастер/ученик/модель», от 1 до 2 обучающихся. Данное обучение проводится как курс повышения квалификации для практикующих мастеров, либо после прохождения базового курса. Теория и практическая отработка на модели. Способы и техники удаления волос, их преимущества и особенности. Показания и противопоказания. Обзор оборудования и продукции для работы — виды и плотности сахарных паст, препаратов для пред- и пост-ухода. Постановка рук во время отработки на модели. Отработка зон: ягодичи, подъягодичная и межягодичная складки, паховая зона, лобок, половые губы, клиторальная зона. Продолжительность: 3-3,5 ч. Стоимость обучения с отработкой — 4 000 Р, по предварительной записи.
Депиляция лица воском и сахарной пастой	Занятие по системе «мастер/ученик/модель», индивидуальное. <ul style="list-style-type: none">Показания, противопоказания и рекомендации.Порядок проведения процедуры.Необходимые материалы, аксессуары и оборудование для работы.Выбор вида горячего и пленочного воска, сахарной пасты. Практическая часть: <ul style="list-style-type: none">Техника нанесения воска и сахарной пасты при депиляции лица.Пошаговая депиляция лица.Особенности проведения процедуры. Отличительные особенности работы с пленочными и горячими типами восков, сахарной пастой.Проведение процедуры с «нуля» до завершающего этапа под руководством ведущего технолога компании «Ника Профи». Продолжительность: 4 ч. Стоимость обучения с отработкой — 4 000 Р, по предварительной записи.
Тайский массаж травяными мешочками	Занятие по системе «мастер/ученик/модель», 1 - 2 обучающихся. Работа с жизненной энергией. Обучение особой технике тайского массажа, основанной на мягком воздействии тепла с элементами ароматерапии и акупунктуры, массажем мышечной и соединительной ткани. Продолжительность: 2 дня, по 7 ч. Стоимость 9 000 Р

Преподаватель Сергей Талбузин

Пирсинг Повышение квалификации	Занятие по системе «мастер/ученик/модель», 1 - 2 обучающихся. Темы семинара: <ul style="list-style-type: none">анатомические особенности тела в местах прокола;индивидуальный подбор украшений;диагностика и тактика ведения осложненных проколов;оптимизация послеоперационного ухода. Мастер-класс — демонстрация от 3 до 5 проколов на моделях при их наличии, остальные проколы демонстрируются на муляжах. На семинаре проводится обучение проколам: <ul style="list-style-type: none">Industrial (индастриал) – двойной прокол уха штангой;Septum (септум) – прокол перегородки носа;Bridge (бридж) – прокол переносицы;Monro/Madonna (монро или мадонна) – прокол верхней губы – «мушка»;«Укус змеи» – двойной симметричный прокол нижней губы;Tragus (трагус) – прокол козелка уха;прокол щеки;прокол соска у мужчин;прокол пупка (нижней части);технология растяжки мочки уха. Стоимость обучения с отработкой — 7 000 Р, по предварительной записи.
---------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

ДАТА В СЕНТЯБРЕ — ОКТЯБРЕ ПО ЗАПРОСУ

Повышение квалификации. Обучение после прохождения базового семинара.

Преподаватель Марина Клементьева

Стоунтерапия Комплекс Тело Лицо Маникюр/педикюр	Занятие по системе «мастер/ученик/модель», 1 - 2 обучающихся. Комплексная техника биоэнергетического массажа, которая включает в себя работу с горячими и холодными камнями. Приемы релаксирующего и расслабляющего массажа. Условия участия: Комплекс: стоимость 8 000 Р , Продолжительность: 2 дня, по 7 ч Тело: стоимость 6 000 Р , Продолжительность: 6 ч. Лицо: стоимость 5 000 Р , Продолжительность: 5 ч. Маникюр/педикюр: стоимость 4 000 Р , Продолжительность: 4ч.
--------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Аудит. Анализ санитарно-эпидемиологической обстановки в мед. центре / салоне красоты.

Проверяющий Елена Фроловская

Клиентам, посетившим семинар по теме «Требования Роспотребнадзора: дезинфекция и стерилизация» на базе нашего Учебного центра на проведение аудита предоставляется скидка 10 %!

Услуга включает в себя выезд нашего квалифицированного специалиста в ваш мед. центр/салон красоты и проведение полного аудита текущего состояния предприятия по организации санитарно-противоэпидемического режима.

Аудит — это эффективный и наиболее рациональный способ обеспечить стабильную работу и независимость от проверяющих органов вашему бизнесу и повысить лояльность и обезопасить здоровье ваших клиентов и сотрудников. Вы узнаете, как исключить приостановку работы предприятия, штрафы, наказания и замечания при проверках Роспотребнадзора.

По результатам документарной проверки и анализа предприятия компания «Ника Профи» предоставляет отчет с выявленными отклонениями и нарушениями со ссылками на действующие документы в области санитарного законодательства РФ и рекомендациями по их устранению, а также папку по организации противоэпидемического и дезинфекционного режимов.

В состав папки входит:

- комплект наклеек для ведения дезинфекционного режима;
- комплект журналов, необходимых для ведения дезинфекционного режима;
- наглядные инструкции по дезинфекции и стерилизации инструментов.

Стоимость услуги: 13 000 Р

АРЕНДА ПОМЕЩЕНИЯ

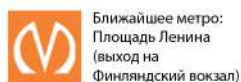
Предлагаем в аренду помещение 36м² (местимость до 15 человек) для проведения тренингов, семинаров, мастер классов и конференций. Зал очень светлый с 3 большими окнами.

В ПОМЕЩЕНИИ ИМЕЮТСЯ: телевизор, ноутбук, 11 стульев с пюпитрами и обычные стулья, стол, 3 массажных стола (кушетки), косметологические тележки, магнитно-маркерная доска, флипчарт и кулер. Возможна организация кофе-брейка.

По дополнительным вопросам и бронированию обращаться к руководителю Учебного центра компании «НИКА ПРОФИ» Ратмановой Наталье Викторовне (812) 611 09 61, 8 (909) 585 00 89



Стоимость:
2 500 Р / 4 часа
4 500 Р / день



Ближайшее метро:
Площадь Ленина
(выход на
Финляндский вокзал)



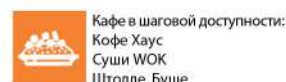
Размеры:
36 м²



Вместительность:
10-15 человек



Кухня:
есть микроволновка



Кафе в шаговой доступности:
Кофе Хаус
Суши WOK
Штолле, Буше



Время работы:
09:00 - 18:00



Время от метро:
2-3 минуты пешком



Парковка:
бесплатно
(во дворе)



Сан. узел:
1 (общий)



Розетки:
5 розеток



Гардероб:
есть

02 ноября
(суббота)

приглашаем принять участие в актуальном семинаре
**«ТРЕБОВАНИЯ РОСПОТРЕБНАДЗОРА:
ДЕЗИНФЕКЦИЯ И СТЕРИЛИЗАЦИЯ 2019»**

СТОИМОСТЬ
обучения

4 300 Р

при оплате
до 18.10.19
стоимость

3 900 Р



Тема семинара

*Современная нормативная база,
методы и средства производственного контроля
в целях выполнения санитарно-противоэпидемического
режима на предприятиях индустрии красоты*

вы получаете возможность узнать

- все об организации и контроле процесса соблюдения всех санитарных правил и норм;
- полную информацию, как исключить приостановку работы предприятия, штрафы, наказания и замечания при проверках Роспотребнадзора;
- самую актуальную информацию по последним требованиям СанПиНа;
- требования к квалификации сотрудников (косметологов, мастеров педикюра/ маникюра, парикмахеров);
- как повысить доверие клиентов и улучшить качество оказываемых услуг.

Семинар для руководителей, управляющих и ответственных лиц за дезинфекционный режим медицинских клиник, салонов красоты и лечебно-профилактических учреждений.



ОКТАБРЬ-НОЯБРЬ

АКЦИЯ НА ОБУЧЕНИЕ ДЕПИЛЯЦИИ

ОБУЧЕНИЕ С НУЛЯ

ВОСКОВАЯ ДЕПИЛЯЦИЯ БАЗ. КУРС
+ ШУГАРИНГ БАЗОВЫЙ КУРС
~~7000 Р~~ **6000 Р** 1 день, 6 ч

ВОСКОВАЯ ДЕПИЛЯЦИЯ БАЗ. КУРС
+ ГЛУБОКОЕ БИКИНИ ВОСКОМ
~~7500 Р~~ **6300 Р** 1 день, 7 ч

ШУГАРИНГ БАЗОВЫЙ КУРС
+ ШУГАРИНГ ГЛУБОКОЕ БИКИНИ
~~7500 Р~~ **6300 Р** 1 день, 6 ч

ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ

ГЛУБОКОЕ БИКИНИ:
ВОСК + САХАРНАЯ ПАСТА
~~8000 Р~~ **6500 Р**
1 день, 6 ч

ДЕПИЛЯЦИЯ ЛИЦА:
ВОСК + САХАРНАЯ ПАСТА
~~4000 Р~~ **3500 Р**
1 день, 4 ч

+ 50% СКИДКА

НА ЛЮБОЙ ТРЕНИНГ
ИЗ БЛОКА

“ПСИХОЛОГИЯ ОБЩЕНИЯ
С КЛИЕНТОМ”

- Коммуникация, или как стать “своим мастером”
- Консультативные продажи услуг и средств домашнего ухода или как увеличить свой доход
- Как понимать процесс принятия решения клиентом и как влиять на решение клиента